

NEW YEAR SPECIAL MEETING

(第289回 仙台SMIクラブ例会)

進化・新化・深化・「違い」限りなし

PROGRESSIVE CONVENTION 2025

第一部 15:00~17:45

トークセッションⅠ：事業承継～渡す人、継いだ人、これから継ぐ人

株式会社アップルファーム 代表取締役 渡部哲也会員
 株式会社バラマウント 代表取締役 粕川利史会員
 株式会社にしき食品 常務取締役 菊池洋一会員

ファシリテーター：株式会社WXY 代表取締役 阿部孝一会員

トークセッションⅡ：目標設定と達成への実戦～魅了する、追跡する

株式会社心花堂 代表取締役 千葉 充会員
 合同会社今日一日 代表社員 福田沙織会員
 新野自動車株式会社 代表取締役 新野統一会員

ファシリテーター：株式会社TOHO 代表取締役 早川英雄会員

コンベンションクロージング

仙台SMIクラブ事務局 株式会社サクセス・アンリミテッド仙台 代表取締役 倉林大作

第二部 18:00~20:00

新年交流モチベーションパーティー

会場案内



コンベンションの目的

- ① 出会い・研鑽
(会員同士のつながり、相互理解を深める)
- ② 研究・共有
(身近な会員の成果を研究・共有する)
- ③ 実践・成果
(会員それぞれが成果をあげる)

———人の幸せを願う———

仙台SMIクラブ事務局

(株)サクセス・アンリミテッド仙台内
 〒981-3102 仙台市泉区向陽台三丁目27-12
 TEL 022(372)9794
 FAX 022(372)6928

仙台SMIクラブSNSコンテンツ

【公式Instagram】



【公式ホームページ】



【公式LINE】



会員の皆様の最新情報を是非お寄せください！会員同士でどんどんシェアいたします！info@sendai-smi.com

NEW YEAR SPECIAL MEETING

(第289回 仙台SMIクラブ例会)

進化・新化・深化・「違い」限りなし

PROGRESSIVE CONVENTION 2025

Success Motivation Institute - Japan

『分水嶺』

2025年 1月29日 (水曜日)

第一部 15:00~17:45 トークセッション

第二部 18:00~20:00 新年交流モチベーションパーティー

☆ところ



Suite Anniversary
 SORANOWA

仙台市青葉区中央4-6-1 SS30 29階 TEL 022-265-4122

トークセッションのみ会場とオンラインのハイブリッド開催

☆会費

トークセッション	会員	無料
	会員社員	¥ 2,000
パーティー	会員	¥ 11,000
トークセッション	一般	¥ 3,000
パーティー (トークセッション料込み)		¥ 14,000



PROGRESSIVE CONVENTION
 出欠届けQRコード

仙台SMIクラブコンセプト「SMI経営4訓」の実践

2024年の最初の例会は、仙台SMIクラブのコンセプトに基づき、SMIプログラムを活用した体験談・成功事例を会員の方にお話を頂き、皆さんで共有しようという企画です。大変貴重な体験談を聴くことができます。ぜひ楽しみに！

———人の幸せを願う———

SMI 仙台SMIクラブ

PROGRESSIVE CONVENTION 2025

あの時の決断が今を作り、そして今の決断が未来をつくる。
 人生・ビジネスの岐路『その時、何を考え、どう決断したか』
 この大きく変化する時代「今何を観て、何をしようとしているのか」
 6人のクラブメンバーによる熱いトークセッションです！
 2人のファシリテーターが6人に鋭く切り込みます！

【トークセッションⅠ：事業承継～渡す人、継いだ人、これから継ぐ人】



渡部哲也会員

株式会社アップルファーム
代表取締役

プロフィール：

1968年仙台市出身。18歳の時に父が経営する会社が倒産。経営者に返り咲いて父のリベンジがしたいと早くお金と名誉を挽回すべく、競輪選手、SMIモチベーター、保険業を経て、食品輸入業、飲食業を営むもどれも失敗。飲食企業に役員待遇で迎えられるまで赤字事業を黒字化するなど生活も安定。妻から「もう独立しないで」との言葉も「このままでは終われない」と、2008年たい焼き屋を1店舗立ち上げて4度目の起業に挑戦。一人の障がい者との出会いにより、これまで自分の利益のことばかりを考えて行動してきたことに気づき、人のために経営をすることを決意。「人間の潜在能力は無限」。これは障がい者も同じはずと、たい焼き屋で実践したところ障がい者がみるみる成長し、自分の役割を発見。「考えが結晶化」され、そこからわずか7ヶ月で六丁目農園をオープンしたが、4ヶ月目に東日本大震災。ビュッフェスタイルで多くのお客様が来店されている中で新型コロナウイルス感染拡大など、多くの困難を乗り越え現在は障がい者施設13ヶ所をはじめ、全国からの視察も絶えず、志を同じくする事業者が全国に広がっている。障がい者が自分の役割を自覚して、真の幸せを追求できる社会を目指している。現在2年半後の事業承継に向けて邁進している。SMIは27歳でDPMプログラム採用、モチベーターとしても活躍、今も成功の五原則を軸に経営をしている。



粕川利史会員

株式会社バラマウント
代表取締役

プロフィール：

1980年仙台市出身。株式会社バラマウントは、仙台市太白区に古民家で蕎麦が楽しめる「蕎麦処 初代伝五郎」、「天然酵母パンの店 オフルニル デュ ポフ」、大河原町でアミューズメント「自遊時間 大河原店」の他、パンの製造小売・卸売事業、不動産事業や代理店事業を運営。どの事業もコンセプトが光り、独自のブランディングで人気店となっている。株式会社バラマウントのルーツは、父が有限会社バラマウントで行っていた不動産事業を承継し、2010年社長就任後は飲食事業を立ち上げるなど、積極的に経営の多角化を推進。2013年から幹部と共に早朝サクセス学院に3年ほど通い、社員とともに credo を策定するなど様々な取り組みをすることで理念の共有化を進め、会社を着実に成長させる。そんな中で、飲食業・アミューズメント業を中核事業としている同社を新型コロナウイルスが襲い、大きな打撃を受ける。社内で大きく動揺する中、「コロナは必ず収束する、その時のための準備期間としよう」と社内に発信し、既存事業の見直しや新たな事業の開発に取り組み、コロナ禍を乗り越える。コロナ禍を経た現在、業績を回復させ、新たな挑戦を始めている。加えて、社員と共に新しいビジョンを創り、新卒採用や社内研修を継続するなど新たな会社づくりに取り組んでいる。SMIは2009年DPMプログラム採用、2013年幹部2名DPMプログラム採用、2014年マネジメントDSMプログラム採用し、目標設定無限塾と合わせ経営者として資質を高め、組織力向上に取り組んでいる。



菊池洋一会員

株式会社にしき食品
常務取締役
営業本部本部長

プロフィール：

にしき食品は、1939年に佃煮製造業として創業。食生活の変化で佃煮の売上が落ち込む中、レトルト食品に活路を求め、1975年にレトルト殺菌装置を導入。この装置を販売したのが、当時、凸版印刷に勤めていた現社長である父だった。商品開発が進まず、頭を抱えた当時の社長から入社を懇願され、1981年に入社。早速商品を開発しスーパーに売り込むも、大手メーカーの商品でいっぱい棚は入り込む余地はなかった。外食向けの業務用商品に目を向け、大手は1000キロ単位でないと請け負わないところを200キロから受注し、ファミレスの業務用バスタソースの販売に成功。細かな要望にも応じることで事業は成長した。父は1991年に代表取締役に就任。その後、業務用の市場は価格競争が激しくなったため、素材にこだわった市販用の製造に切り替えた。2011年には、今ある開発技術をもっと高め、新しい商品づくりに生かすために自社ブランド「にしきや」を立ち上げた。自身は1983年仙台市出身。大学時代まで事業を継承するという思いはなく、部活とバイトに明け暮れていた。父と同じ凸版印刷を経て2013年、父と話し合い事業承継を決意しにしき食品に入社。「にしきや」の認知拡大、販売促進を担い、現在のNISHIKIYA KITCHENの礎を築く。現在会社の新しい柱になる事業を仕掛けている。SMIは、組織開発と人材育成のために2014年、管理者マネジメント社内塾と、PSPプログラムを採用。会社の中核を担う人財を育成し、売上100億円を超える企業へと成長している。

【トークセッションⅡ：目標設定と達成への実践～魅了する、追跡する】



千葉 充会員

株式会社心花堂
代表取締役

プロフィール：

1970年仙台市出身。地元大学卒業後、大日本印刷に入社。東北楽天ゴールデンイーグルス創設期にプロモーションを3年間担当。東日本大震災を機にジェイアール東日本企画に転職し、東北6県の大規模観光キャンペーンの施策を中心に12年間携わる。東北の観光資源を地域・地元企業とともに発掘、宣伝していきながら、大企業では味わえない中小企業の醍醐味を味わうべく、デザイン会社を事業承継する。これまでの経験を活かし2023年株式会社心花堂設立。大企業から中小企業事業承継、起業という異色の経歴と才を發揮している。昨シーズン、仙台89ERSは2026年からの新リーグ参入を目指し、年間12万人来場の審査基準達成のため開幕前に「ホームゲーム全30試合満員宣言」を行い、クリエイティブ制作に携わり、できることを全てやり尽くし見事達成。2026年日本一達成に向け、チームのクリエイティブを現在も支えている。3年前から仙台六大学野球のクリエイティブも手がけ、実際に挑戦し、スポーツの感動を伝え、マイナースポーツを盛り上げている。他にも父の葬儀で友人が持ってきた花が2ヶ月も枯れずに綺麗に咲いているのに衝撃を受け、流通や販売スタイルをマネジメントしながら、愛され、長持ちする花を届ける生花事業も行う。南三陸さんさん夢大使も務め、新しい価値を生み出し、人を魅了している。2019年DPMプログラムを採用し、早朝サクセス学院で目標設定力と達成力を磨いている。



福田沙織会員

合同会社今日一日
代表社員

プロフィール：

1970年仙台市出身。学生時代に2つのサークルを掛け持ちしながら、アルバイトも行う精力的な学生時代を送る。サークル活動を通じて企画や新しいものを生み出す仕事に興味を持ち、地元広告代理店就職。地元経済界で様々な企画に関わり、仙台市バスラッピング広告の第一号の企画やアエルのアトリウムのクリスマス電気装飾など誰もやったことがない企画を手がける。多くの人に情報を伝えていく広告業界の仕事からクライアントが喜ぶ顔を直接見ながら生のコミュニケーションを取れる仕事に魅力を感じて、高校野球選手1人ひとりのアルバムを制作する会社からのお声がけて営業、クリエイターに続き、フォトグラファーとしての1歩を踏み出す。培ってきた顧客のニーズをしっかりと感じることができるとしてフォトグラファーとして、夏の甲子園大会で40校以上の保護者会からアルバム受注。在職していた会社の社長に背中を押していただき2008年独立。2012年撮影スタジオを設立し、さらなる成長を期してDPMプログラム採用。早朝サクセス学院、目標設定無限塾にも定期的に参加し目的と目標と現在地を確認しながら成長を続けている。2023年合同会社として法人設立。今後は商業写真撮影、広告制作ディレクションと、日本で唯一の生前整理に注目した写真の整理事業に力を入れていく。



新野統一会員

新野自動車株式会社
代表取締役

プロフィール：

1964年仙台市出身。昭和40年父が新野自動車創業。モータリゼーション時代を背景に事業は成長し続けたが、自動車整備業界の棲み分けが崩れ、一般整備、車検の減少を打開するために2007年車検のコバック加盟。車検のコバックはSMIクライアント小林憲司氏が創業した日本初の車検整備チェーンでこれまでの車検業界の不明瞭なシステムを革新し、現在店舗数は全国500店を超えている。加盟の条件にはSMIプログラムが含まれており、加盟店の黒字率はFCチェーンとして高い水準を誇っている。車検のコバックのSMIプログラムをベースとした独自の目標設定と追跡の仕組みを素直に実践し、年間490台ほどの年間車検台数を同じ場所で、同じリフト数で2400台までに成長させる。その後、目標を年間3000台に設定するも2500台からなかなか伸びず、悩んだ末に2021年DPMプログラム採用。目標設定無限塾で考えを結晶化し、目標を明確にし、早朝サクセス学院で追求し続け、2022年には組織強化として幹部もDPMプログラムを採用し、ともに学びを続け、2024年念願の3000台を達成した。家庭生活面での目標も設定し、着実に達成。幼少期から所属している地元サッカーチームの支援も熱心に行いトータルパーソンを実践している。



ファシリテーター：

株式会社TOHO

代表取締役 早川英雄会員

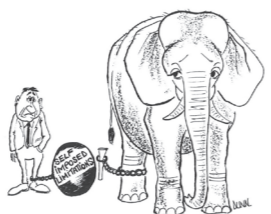


新年交流モチベーションパーティー 新しい縁・交流・インスピレーション

ディスカッションの熱気をそのままに、前向きなエネルギーがあふれるモチベーションパーティーで未来への一歩を共に!是非ご参加ください

分水嶺(ぶんすいれい)とは：雨が山脈の嶺を境に、太平洋側へ流れる水と日本海側へ流れる水とに分かれます。この分け目になる嶺を分水嶺といいます

【コンベンションクロージング】 仙台SMIクラブ事務局
株式会社サクセス・アンリミテッド仙台 代表取締役 倉林大作



ファシリテーター：

株式会社WXY

代表取締役 阿部孝一会員

